

PRATICA COLLABORATIVA E CONTROVERSIE SOCIETARIE

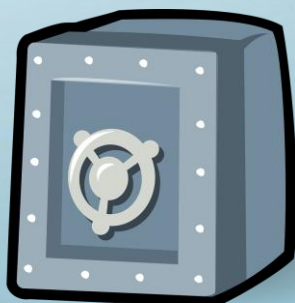
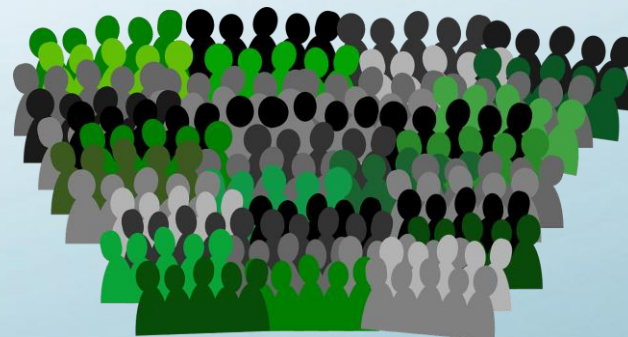
NUOVE PROSPETTIVE PER LA GESTIONE DEL CONFLITTO

Torino, 16 Gennaio 2019
Avv. Alessandro Baudino

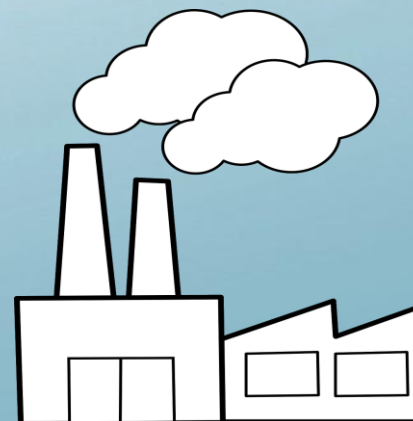
Tipologie di conflitto



Minoranza
Vs/
Maggioranza



Capitale
Vs/
Impresa



Tipologie di conflitto



Business partner
Vs/
Sleeping partner



Business
Vs/
Family



Tipologie di conflitto



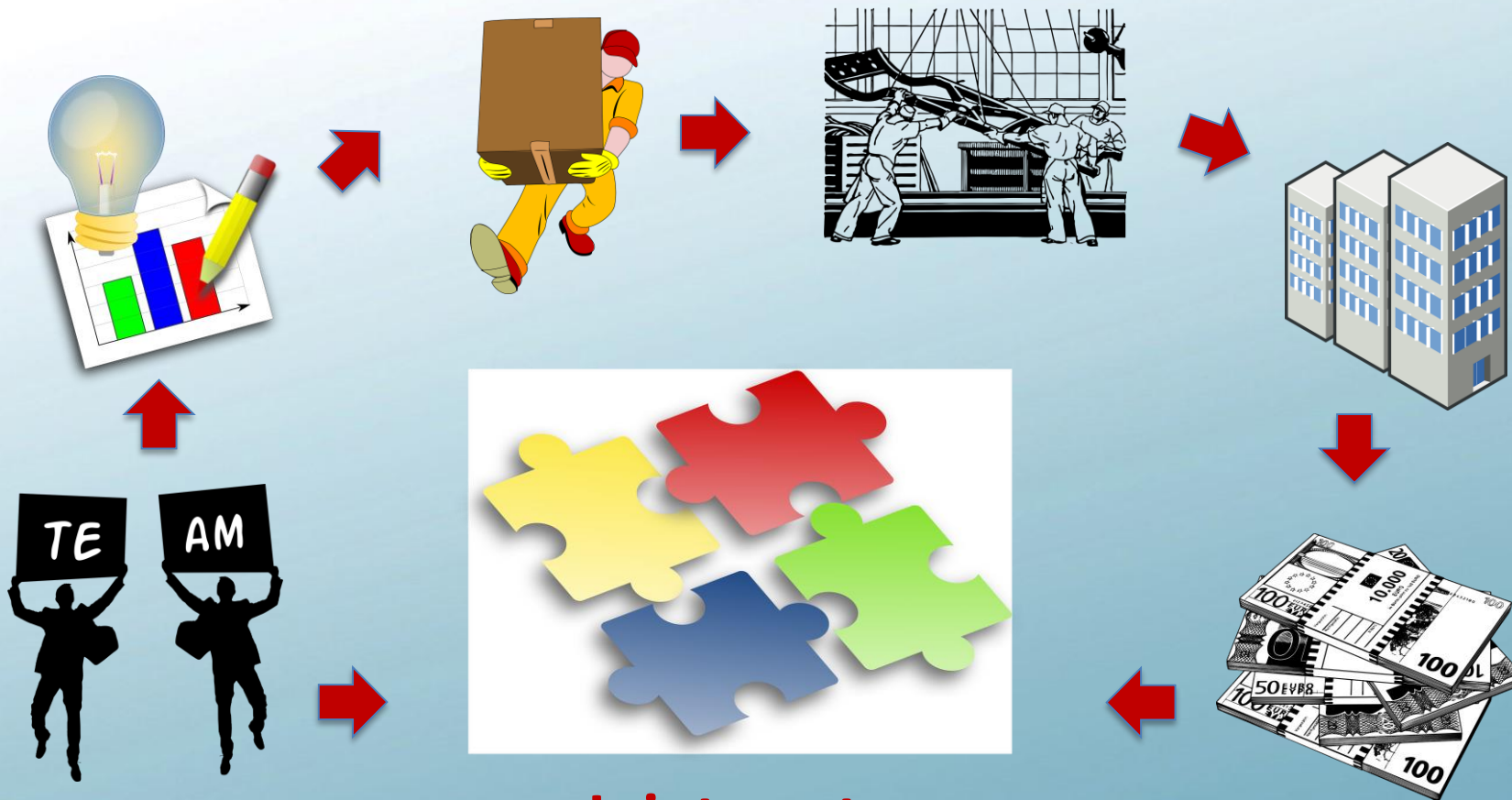
Miopia
Vs/
Lungimiranza



Pubblico
Vs/
Privato



Tipologie di conflitto



Joint venture

L'escalation del conflitto





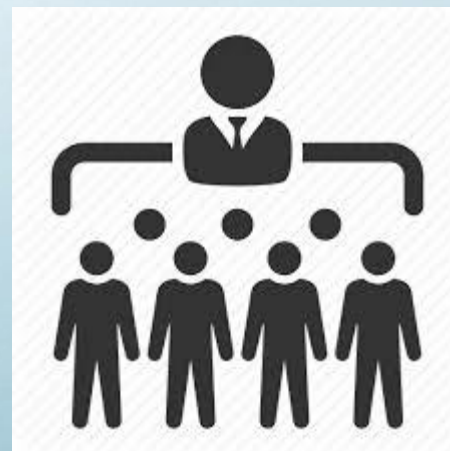
**L'accordo l'abbiamo
raggiunto, ma.....**

troppo tardi

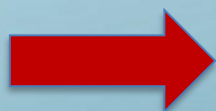
I rimedi aggiudicativi



Tribunale
o
arbitrato?



La soluzione della lite
è imposta da un terzo



Gli svantaggi dei rimedi aggiudicativi

**La decisione
Imposta dal
Giudice o Arbitro
pregiudica
ulteriormente
I rapporti**

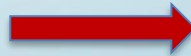


e demolisce Il business

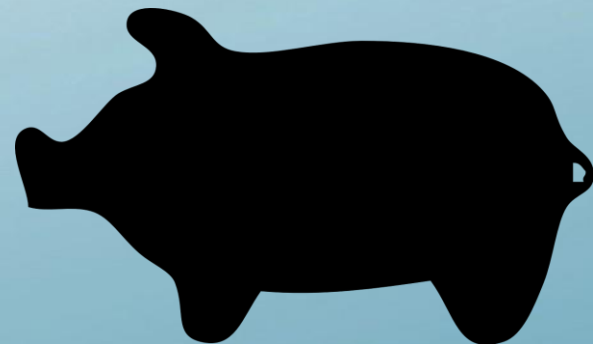
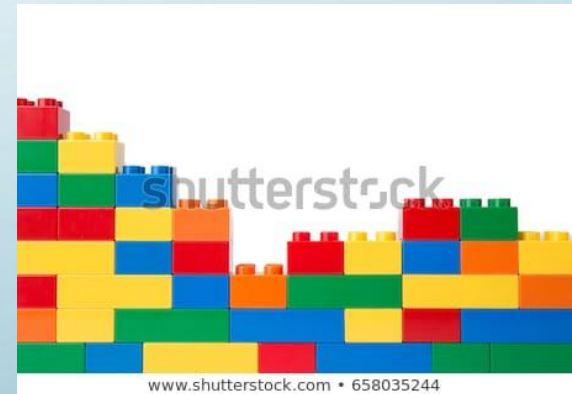


I rimedi non aggiudicativi

Mirano a
ricostruire i rapporti



e a conservare
la ricchezza



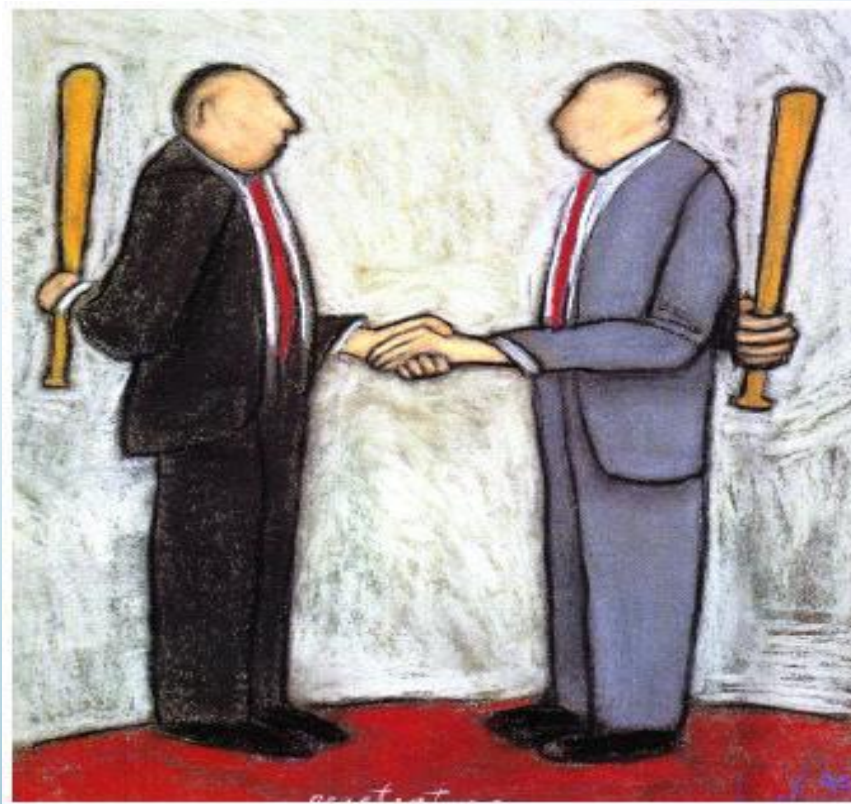


Negoziazione tradizionale



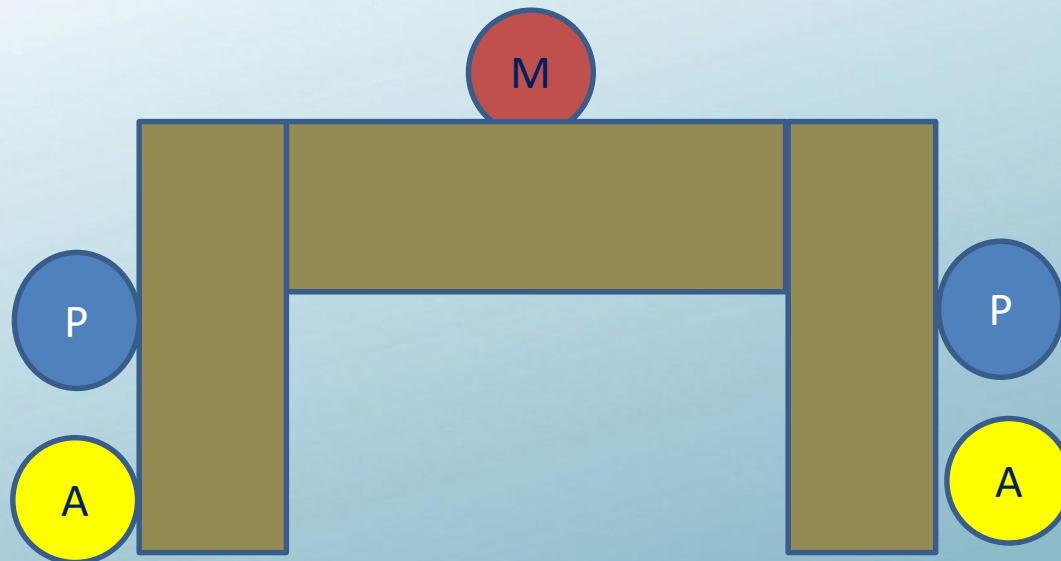
Le parti ed i loro professionisti mirano a mantenere le rispettive posizioni e l'accordo è frutto di progressive concessioni tra le parti

Negoziazione tradizionale

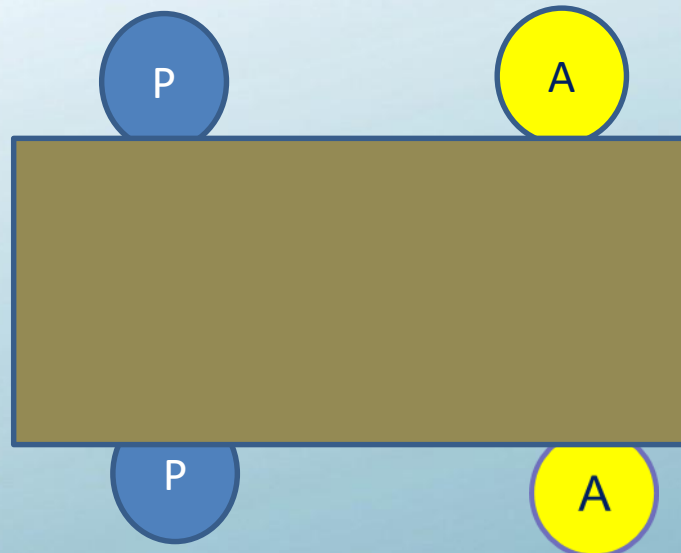


La minaccia di rivolgersi al Tribunale è l'arma per forzare le parti a trovare un accordo.

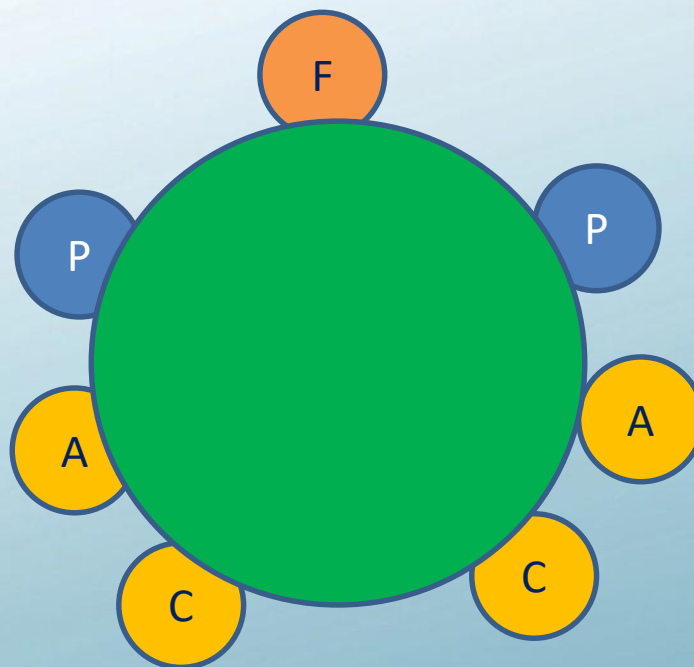
Mediazione



Negoziazione assistita



Pratica collaborativa



I vantaggi della pratica collaborativa



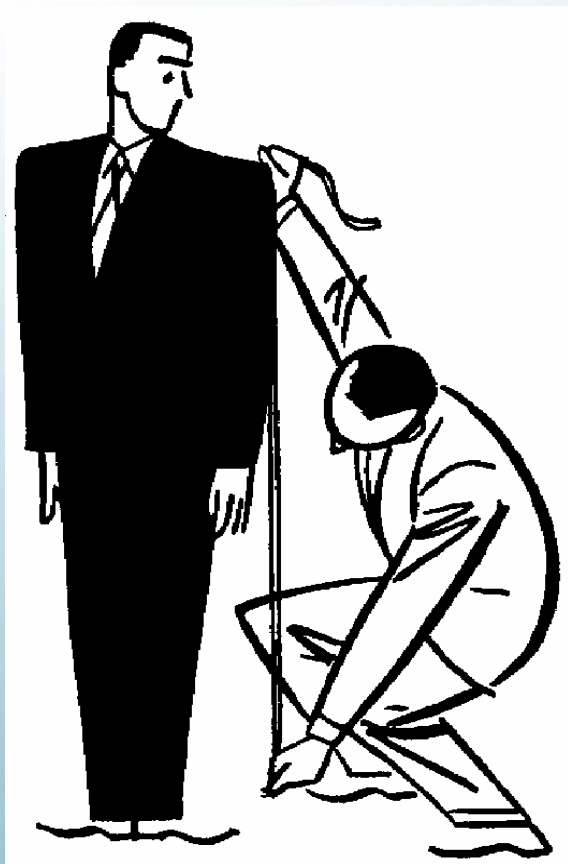
E' un lavoro interdisciplinare e di squadra: I clienti e i loro professionisti collaborano per il raggiungimento di un obiettivo comune

I vantaggi della pratica collaborativa

**I clienti e i loro
professionisti
concordano in anticipo
che non faranno
ricorso al giudice**



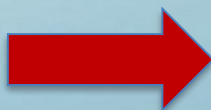
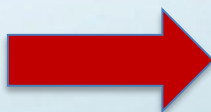
I vantaggi della pratica collaborativa



**Il lavoro di squadra,
fatto da professionisti formati
consente di raggiungere un
accordo «su misura»,
ritagliato sugli interessi delle parti**

I vantaggi della pratica collaborativa

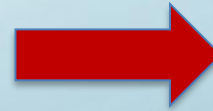
La soluzione della lite
è voluta dalle parti



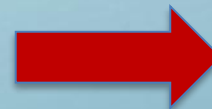
L'accordo win win è duraturo,
ricostruisce le fiducia tra le parti
e crea le motivazioni necessarie
per la prosecuzione del business

Pratica collaborativa e negoziazione assistita: un abbinamento vincente

L'invito a concludere una convenzione di negoziazione assistita e la sottoscrizione della convenzione interrompono prescrizione e decadenza



**L'accordo raggiunto costituisce
titolo esecutivo e per
L'iscrizione di ipoteca giudiziale**

[illegible]