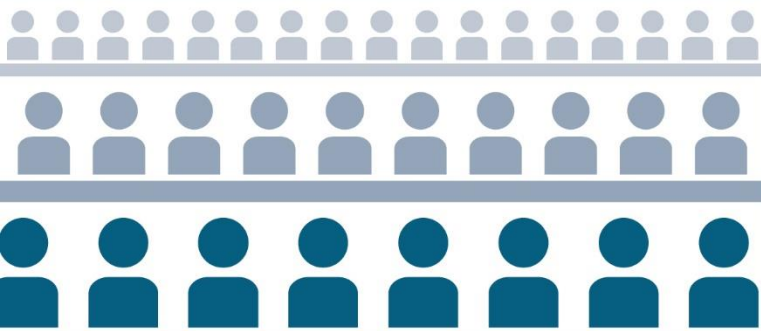


Codice evento: 181797
FPC: MATERIA D.6.2
FRL: NON VALIDO



Webinar

fruibile in diretta, senza necessità di preventiva iscrizione, attraverso l'area riservata del sito www.odcec.torino.it – Webinar live

E-learning

fruibile on demand, senza necessità di preventiva iscrizione, dal 22 marzo al 31 dicembre 2021, attraverso l'area riservata del sito www.odcec.torino.it – Formazione a distanza

DALLA MEDIAZIONE ALLE TECNICHE NEGOZIALI UTILI NELLA PROFESSIONE

Martedì 9 marzo 2021

dalle ore 15.00 alle ore 17.30

PROGRAMMA

Il convegno si propone di guardare alla mediazione uscendo dagli schemi ordinari, traendo spunto dalle tecniche di negoziazione nei rapporti professionali ed interpersonali.

La mediazione civile e commerciale: cos'è e come funziona

Patrizia Marchetti – Dottore Commercialista

Il panorama Torinese della Mediazione:

- L'esperienza di ADR Piemonte e l'utilità delle clausole in contratti e statuti
Vittoria Morabito – Avvocato – Responsabile ADR Piemonte
- Il punto di vista dell'Organismo di Mediazione del Foro di Torino
Alberto Del Noce – Avvocato – Mediatore presso Organismo di Mediazione del Foro di Torino

Il ruolo del Commercialista nella mediazione: non solo mediatore

Giuseppe Peyron – Dottore Commercialista

Le tecniche negoziali:

- Passare dal litigare al cooperare
Fabio Rondot – Psicologo e psicoterapeuta
- Negoziare nella professione: il conflitto nel rapporto tra noi e gli altri
Emanuela Barreri – Dottore Commercialista - Psicologa

Moderano i lavori: Rosanna Chiesa e Carlo Regis