

FPC: MATERIA B3.1
FRL: NON VALIDO



ODCEC TORINO Sede

Via Carlo Alberto, 59
Sala Conferenze Aldo Milanese

CORSO DI INGLESE TECNICO-COMMERCIALE **Venerdì 9-16-23-30 novembre e 7 dicembre 2018** **dalle ore 14,30 alle ore 16.30** **Coordinatrice: Rosanna Chiesa**

L'obiettivo del corso è perfezionare il vocabolario settoriale della lingua inglese utilizzato nei processi delle nuove economie, delle fusioni e acquisizioni e del controllo finanziario per poter far fronte ad un'esigenza globale di nuove. Il corso mira a istruire i partecipanti a gestire le varie forme di comunicazione, presentare nuove idee e metodologie, fornire soluzioni commerciali, interagire e confrontarsi, ecc. Le lezioni sono corredate di notizie commerciali contemporanee su temi quali l'Economia Circolare, le fusioni e acquisizioni, il commercio internazionale e la gestione finanziaria. Al termine del corso è previsto il rilascio ai partecipanti di glossario dei vocaboli.

Prerequisiti: competenza linguistica di livello INTERMEDIO (B1 del quadro linguistico Europeo) .

Modalità di svolgimento: le lezioni saranno svolte da un relatore madrelingua inglese che esporrà gli argomenti didattici mediante supporti audiovisivi. I partecipanti avranno a loro disposizione delle dispense per poter seguire il programma del corso ed approfondire la conoscenza linguistica.

PRIMO INCONTRO

Venerdì 9 novembre 2018 Ore 14.30 - 16.30

CIRCULAR ECONOMY

Presentazione del docente, struttura e programma del corso. Si inizierà con la distinzione tra Linear Economy e Circular Economy, si argomenteranno i vantaggi dell'economia circolare e si presenterà il linguaggio da utilizzare nella gestione delle riunioni.

Si esplorerà una vasta gamma di vocaboli ed espressioni e si lavorerà sui confronti utilizzando le varie forme comparative.

- Linear Economy vs. Circular Economy
- Advantages of Circular Economy
- Managing Meetings

FPC: MATERIA B3.1 FRL: NON VALIDO



CORSO DI INGLESE TECNICO-COMMERCIALE Venerdì 9 – 16 – 23 – 30 novembre e 7 dicembre 2018

SECONDO INCONTRO

Venerdì 16 novembre 2018 Ore 14.30 - 16.30

PROVIDING A SERVICE

Questa lezione esplorerà una vasta gamma di vocaboli ed espressioni inerenti a come un prodotto si trasformi in servizio e come questo servizio riesca ad attrarre nuovi clienti e a fidelizzare i clienti già acquisiti. Si parlerà, inoltre, di trattative e accordi. Si lavorerà sulla trasformazione del lessico utilizzando prefissi e suffissi.

- Offer a Product as a Service
- Product / Service System
- Making Deals / Bargaining

TERZO INCONTRO

Venerdì 23 novembre 2018 Ore 14.30 - 16.30

MERGERS AND ACQUISITIONS

Questa lezione esplorerà i pro e i contro del rilevare un'attività e come fornire informazioni finanziarie. Lo scopo di questa lezione è anche di acquisire le espressioni necessarie per realizzare una presentazione efficace con l'uso di diapositive. Si lavorerà sulle espressioni di probabilità e sui verbi modali.

- Pros and Cons of Taking Over a Business
- Giving Financial Information
- Giving a Presentation

QUARTO INCONTRO

Venerdì 30 novembre 2018 Ore 14.30 - 16.30

GLOBAL TRADE

In questa lezione si tratteranno argomenti relativi al Franchising, agli accordi internazionali, e alle condizioni ed i pagamenti. Si parlerà del linguaggio diplomatico durante la negoziazione e si imparerà a scrivere mail di richiesta e/o sollecito pagamento. Si lavorerà anche sui verbi e le loro preposizioni.

- Franchising
- International Deals and Payments
- Diplomatic Negotiations

QUINTO INCONTRO

Venerdì 7 dicembre 2018 Ore 14.30 - 16.30

FINANCIAL CONTROL

Lo scopo di questa lezione è quello di ampliare il vocabolario inerente ai documenti e regolamenti finanziari. Si parlerà del rendimento e del controllo finanziario all'interno dell'azienda, dei ruoli e delle responsabilità. Si lavorerà sulle espressioni di tempo e su alcune forme ipotetiche.

- Financial Documents and Regulations
- Financial Performance
- Internal Control