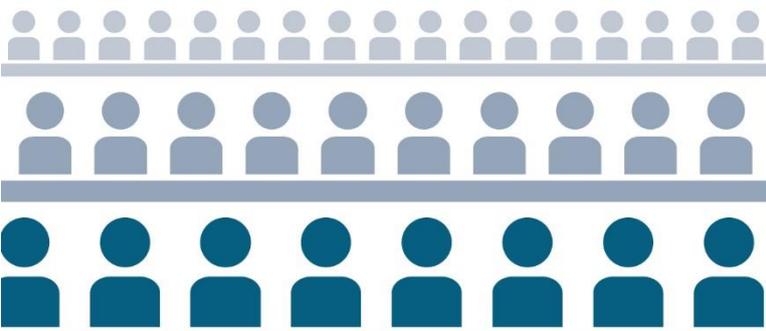


Codice evento: 188846  
FPC: MATERIA D.4.2  
FRL: NON VALIDO



#### Webinar

fruibile in diretta, senza necessità di preventiva iscrizione, attraverso l'area riservata del sito [www.odcec.torino.it](http://www.odcec.torino.it) – Webinar live

#### E-learning

Fruibile on demand, senza necessità di preventiva iscrizione, dal 22 novembre al 31 dicembre 2021 attraverso l'area riservata del sito [www.odcec.torino.it](http://www.odcec.torino.it) – Formazione a distanza

## LA COMPOSIZIONE NEGOZIATA DELLA CRISI E IL CONCORDATO SEMPLIFICATO

Martedì 9 novembre 2021 – Dalle ore 15.00 alle ore 17.00

Modera ed introduce i lavori: Dott. Roberto Frascinelli

### PROGRAMMA

Il decreto-legge del 24 agosto 2021 n. 118, modificando significativamente l'impianto normativo ed operativo predisposto dal Codice della Crisi e dell'Insolvenza (CCII), ha introdotto una nuova procedura di natura stragiudiziale finalizzata ad intercettare precocemente le fasi di iniziale deterioramento della situazione economica, patrimoniale e finanziaria (situazioni di crisi d'impresa). Inoltre ha disciplinato la nuova figura dell'ESPERTO indipendente, nominato su richiesta dell'imprenditore, che interviene con la duplice funzione di facilitare la negoziazione tra tutte le parti coinvolte nel processo di risanamento (debitori, creditori e altri stakeholders), e di garantire che la negoziazione si svolga e si concluda nei tempi e secondo i principi dettati dal legislatore. Per gli Iscritti all'ODCEC si apre una rilevante opportunità professionale che richiede una formazione «ad hoc» per rivestire il ruolo di «ESPERTO» da intendersi anche quale agevolatore delle "trattative" in un contesto di negoziazione collaborativa.

La recente norma evidenzia il fine di evitare che il risanamento dell'impresa possa essere messo a rischio da comportamenti inerti o da una partecipazione poco sollecita (o addirittura conflittuale) alle trattative e impone alle Parti coinvolte nelle trattative il dovere di collaborare lealmente e in modo sollecito. L'Esperto, conseguentemente, deve acquisire gli strumenti necessari per lo svolgimento dell'incarico in modo competente e professionalmente adeguato.

L'evento in programma persegue le finalità:

- di approfondire la logica della negoziazione integrativa sul perseguimento degli interessi e non sul mantenimento delle posizioni;
- di fornire ai partecipanti le informazioni basilari e le tecniche fondamentali per l'attuazione della cosiddetta "negoziazione integrativa".

#### Programma

- **Introduzione ai lavori: cenni sulla procedura di composizione negoziata della crisi**
- **Funzioni, compiti e competenze dell'esperto; l'importanza di fare rete e di predefinire i compensi**
- **Un cambio di paradigma necessario: dalla negoziazione avversariale alla negoziazione integrativa**
- **I principi fondamentali della negoziazione basata sugli interessi (il cosiddetto Harvard method)**
- **Le dinamiche mentali della negoziazione; come riconoscere le distorsioni cognitive ed evitare le "trappole" della negoziazione avversariale.**

#### Relatori

Dott. Alessandro MAGNANENSI

Medico Psicoterapeuta – Docente a contratto Università di Torino

Avv. Alessandro BAUDINO

Avvocato Civilista in Torino – Esperto in ADR