

FPC: MATERIA B3.4 e B3.5
FRL: NON VALIDO



ODCEC TORINO Sede

Via Carlo Alberto, 59
Sala Conferenze

INCONTRO A CURA DEL GRUPPO DI LAVORO DEIP

Martedì 25 settembre 2018
dalle ore 15.00 alle ore 18.30

Introduzione e coordinamento dei lavori:

Dott. Davide BARBERIS

Dott.ssa Emanuela BARRERI

PROGRAMMA

Strategie di Pricing:

la formazione del prezzo dei servizi/prodotti, differenza tra price point e prezzo percepito, impatto dello sconto sugli equilibri di bilancio e tecniche alternative.

Teoria della scelta:

come le persone e le società scelgono un servizio, la costruzione del processo decisionale, le percezioni in fase di acquisto - WTP e WTA.

Margine di contribuzione e rapporto con il Business Plan:

il margine di contribuzione, il dilemma del cliente-azienda, le incognite sulle voci di Business Plan

Possibili soluzioni:

strategie di dialogo attraverso l'offerta di alternative sui prezzi, la massimizzazione del margine con la creazione di valore.

Comprensione con il cliente attraverso l'utilizzo di un lessico più comprensibile:

strumenti di misurazione della comprensibilità di un testo o di singole parole.

Relatore:

Dott. Claudio BENEDETTO

Dottore Commercialista