

Codice evento: 175435
FPC: MATERIA A.3.1 e B.2.5
FRL: NON VALIDO



Webinar

fruibile in diretta su piattaforma
GoToMeeting, previa prenotazione a:
segreteria@odcec.torino.it

COME, QUANTO E PERCHE' PARCELLARE LE PRESTAZIONI AI CLIENTI COME RICHIEDERE IL GIUSTO SENZA STRESS

a cura del gruppo di lavoro Persona e Professione

Giovedì 8 ottobre 2020
dalle ore 15.00 alle ore 17.30

PROGRAMMA

Un compenso equo per un'attività di qualità

La determinazione del compenso secondo modalità e tecniche utili per il professionista e quale servizio alla clientela; si affronteranno teoria della scelta, WTP e WTA, margine di contribuzione e rapporto con il business plan.

La percezione del valore di un'attività: una questione di linguaggio

Strategie di dialogo attraverso l'offerta di alternative sui prezzi, la massimizzazione del margine con la creazione di valore.

Lo stress diminuisce quando il cliente sente di poter scegliere quanto pagare

Indicazioni utili alla redazione del preventivo e/o della lettera di incarico.

Coordinatori e Relatori:

Dott.ssa Emanuela BARRERI
Dott. Claudio BENEDETTO